

Інформаційні джерела:

1. Бондарук О.С. Бюджетні ризики та їх вплив на фінансову безпеку // Міжнародні відносини. Серія «Економічні науки». Київ. 2016. № 9. URL: http://journals.iir.kiev.ua/index.php/ec_n/article/viewFile/3122/2803
2. Булгакова С., Микитюк І. Бюджетний ризик: сутність, класифікація, фактори ризику // Вісник КНТЕУ. 2010. № 2. С. 59- 68.
3. Бюджетна система: підручник / за наук. ред. В. М. Федосова, С.І. Юрія. К.: ЦУЛ; Тернопіль: Екон. Думка, 2012. 871 с.

УДК 330.352

А.С. Крутова, д-р екон. наук, проф. (*ХДУХТ, Харків*)
В.О. Каніченко, магістрант (*ХДУХТ, Харків*)

КОНЦЕПТУАЛЬНІ ОСНОВИ УПРАВЛІННЯ ПЛАТОСПРОМОЖНІСТЮ ПІДПРИЄМСТВА

В ринкових умовах однією з найбільш важливих характеристик діяльності підприємств є платоспроможність. Здатність підприємства вчасно та в повному обсязі розраховуватись за плановими платежами та терміновими зобов'язаннями вказує на успішність функціонування підприємства і є однією з вимог його фінансової стабільності та конкурентоспроможності.

Платоспроможність підприємства полягає у його готовності негайно погасити заборгованість власними коштами за допомогою грошових ресурсів або інших активів та спроможність здійснювати безперервну фінансово-господарську діяльність.

Основними ознаками платоспроможності є: своєчасність погашення боргових зобов'язань, у тому числі й кредитних наявність у достатньому обсязі коштів на поточних рахунках; відсутність простроченої кредиторської заборгованості.

В науковій літературі за періодом оцінки прийнято виділяти:

- 1) поточну (фактичну) платоспроможність, яка визначає наявність у підприємства грошових коштів та їх еквівалентів для виконання розрахунків за поточною кредиторською заборгованістю на певну дату або впродовж періоду оцінювання;
- 2) перспективну платоспроможність, що характеризує здатність підприємства здійснювати виконання платіжних зобов'язань у майбутньому періоді.

Управління платоспроможністю включає:

а) аналіз платоспроможності з використанням певної системи показників в статичі та динаміці, що дозволяють зіставити вартість поточних активів із сумою поточних зобов'язань;

б) складання матричного балансу, що дозволяє зіставити статті активу і пасиву шляхом розташування у графах таблиці статей пасиву (у порядку зменшення терміновості), у рядках – статей активу (від найбільш до найменш ліквідних). Це дозволяє відстежити, за рахунок яких пасивів формується кожна стаття активів, чи достатньо власних джерел фінансування, оборотних коштів і чи є які-небудь негативні зміни за минулий звітний період.

УДК 658.14-047:339.178.3

А.С. Лачков, магістрант (ХДУХТ, Харків)

ОЦІНКА ФІНАНСОВИХ МОЖЛИВОСТЕЙ ФАКТОРИНГОВИХ КОМПАНІЙ УКРАЇНИ

Зважаючи на те, що факторинг є інструментом розрахунково-платіжних відносин, який зменшує неплатежі, прискорює товарообіг, сприяє стабілізації забезпечення фінансовими ресурсами господарської діяльності підприємств, його значення у сталому розвитку підприємств і країни в цілому постійно зростає. За таких умов оцінка фінансових можливостей факторингових компаній України є актуальною і потребує невідкладного вирішення.

У теперішній час проблемам факторингових операцій присвячено багато наукових та практичних досліджень. Існує багато визначень, що розуміти під факторингом. Ми пропонуємо, під факторингом розуміти процес передавання грошових коштів у розпорядження другої сторони з метою прискорення розрахункових операцій, яка в свою чергу зобов'язується відступити своє право вимоги і сплатити фактору певну винагороду за надану послугу, що відрізняється від існуючих використанням процесного підходу, чітким визначенням мети та завдання факторингу.

Факторинг є найкращим способом поповнення обігових коштів клієнтів та найбільш ефективним інструментом фінансування для малих та середніх підприємств, які традиційно відчувають фінансові труднощі через несвочасне погашення боргів дебіторами та обмеженість