

об'єднання виробничого та банківського капіталів.

Концерн (Business concern) - найбільш поширена форма об'єднань, учасники якої мають обмежену самостійність, єдину власність, єдину систему управління та контролю.

Корпорація (Corporation) - об'єднання підприємств, яке створюється з метою захисту їхніх конкретних інтересів. З позиції управлінської практики корпорація розглядається в двох аспектах. По-перше, як союз партнерів, створений для захисту конкретних привілеїв їх учасників, наприклад корпорація студентів, адвокатів. По-друге, під корпорацією розуміють акціонерні компанії.

Холдинг (Holding) - це компанія-власник, статутний капітал якої утворюють контрольні пакети акцій підприємств, що входять до неї. На відміну від інших об'єднань, наприклад тресту, формування холдинг-компанії відбувається ринковим шляхом.

Франчайзна організація (Franchayzna organization) - є змішаною формою об'єднань підприємств великого та малого підприємництва, що ґрунтується на франчайзі (договорі).

## **ИНТЕГРАЛЬНЫЙ ПОКАЗАТЕЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЗЕРНОПРОДУКТОВОГО КЛАСТЕРА**

*Онищенко К.Н., к.э.н., доцент,  
Таврический национальный университет  
им. В.И. Вернадского*

Экономическая эффективность отражает соотношение результата и вызвавших его затрат. Понятие «экономическая эффективность» означает всегда только положительный результат, выраженный в денежной форме. Следует отметить, что большинство авторов, исследующих эту проблему, сходятся в том, что экономическую эффективность нельзя рассматривать, с одной стороны, в отрыве от результата или общего эффекта производства и, с другой, в отрыве от объема ресурсов, вовлекаемых в производственный процесс.

При проведении оценки экономической эффективности результата деятельности аграрных формирований необходимо учитывать что:

— результат хозяйственной деятельности сельскохозяйственных предприятий во многом зависит от природно-климатических условий.

Для получения правильных выводов о результатах хозяйственной деятельности показатели текущего года должны сопоставляться со средними данными за 3 – 5 лет;

— для сельского хозяйства характерна сезонность производства. Неритмично используются трудовые ресурсы, техника, материалы, неравномерно реализуется продукция, поступает выручка;

— в сельском хозяйстве процесс производства очень длительный и не совпадает с рабочим периодом. Многие показатели можно рассчитать только в конце года;

— сельскохозяйственное производство имеет дело с живыми организмами. Поэтому на уровень его развития оказывают влияние не только экономические, но и биологические, химические, физические законы;

— основным фактором производства в сельском хозяйстве является земля. Продуктивность земли не поддается точному измерению, её экономическая эффективность меняется под влиянием различных факторов;

— часть продукции используется на собственные цели в качестве средств производства. Товарная продукция, как правило, намного меньше валовой в сопоставимых ценах;

— сельскохозяйственное производство имеет определенную типизацию, поэтому можно сравнивать результаты деятельности предприятий, оценивать передовой опыт.

Обобщая мнения различных авторов, определение категории экономичности или экономической эффективности сельскохозяйственного производства можно сформулировать следующим образом: производство, пользующейся спросом продукции при наименьших затратах ресурсов на единицу продукции, создание условий для воспроизводства, накопления и увеличения сельскохозяйственного капитала.

Теоретические исследования многих ученых направлены на поиск обобщающего, т.е. интегрального показателя для оценки деятельности предприятия. Действительно, интегральный показатель необходим. Экономисты подчеркивают, что для успешного управления экономикой нужен единый количественный показатель, который характеризовал бы развитие национального хозяйства в целом. Научный поиск критерия экономической эффективности привел исследователей к пониманию того, что отношение прибыли к стоимостной оценке привлекаемых для производства прибыли ресурсов может действительно выражать сущность эффективности и

служить таким показателем.

Опираясь на все вышеизложенное, можно сделать вывод о том, что увеличение производства сельскохозяйственной продукции может быть осуществлено только при условии стабилизации и повышения эффективности использования основных ресурсов, имеющихся в распоряжении вновь образованных аграрных формирований. Интенсивное ведение сельскохозяйственного производства в настоящее время как никогда нуждается в дополнительном вложении материальных и денежных средств для использования новых машин и технологий, развития химизации и мелиорации, внедрения перспективных сортов и гибридов сельскохозяйственных культур, высокопродуктивных пород животных, то есть дополнительных существенных затрат экономических ресурсов и разработки направлений повышения эффективности использования имеющегося ресурсного потенциала.

По нашему мнению, понятие экономический потенциал следует понимать в более широкой трактовке. Как экономическая категория экономический потенциал означает воспроизведение экономических отношений в процессе производства, а также максимальное использование его возможностей и ресурсов (производственных, трудовых, материально-сырьевых, информационных, интеллектуальных, и т.д.), что предопределяет повышение удовлетворения потребностей общества. Кроме того, экономический потенциал обеспечивает экономическую безопасность государства и определяет его экономическое могущество, конкурентоспособность, и является фактором, который характеризует количественное значение накопленных и воспроизводимых ресурсов.

Производственный потенциал предприятий зернопродуктового кластера можно определять как сумму денежной оценки земли, человеческого капитала и основных и оборотных средств. Оценку экономической эффективности зернопродуктового кластера целесообразно давать через расчет ее изменения, т.к. положительное значение этого показателя будет свидетельствовать об улучшении использования производственного потенциала, а отрицательное – об ухудшении.

Тогда:

$$\Delta \text{Эу} = \Delta \frac{\Pi}{\Pi n}, \quad (1)$$

где  $\Delta \text{Эу}$  – изменение экономической эффективности

зернопродуктового підкомплекса;

$\Pi$  – прибыль;

$\Pi_n$  – производственный потенциал зернопродуктового кластера за исследуемый период.

Возможно представить эту формулу в расширенном виде:

$$\Delta \text{Эу} = \frac{\Pi_n}{\text{ДОЗ}_n + \text{ЧелК}_n + \text{Ос}_n + \text{Обс}_n} - \frac{\Pi_6}{\text{ДОЗ}_6 + \text{ЧелК}_6 + \text{Ос}_6 + \text{Обс}_6}, \quad (2)$$

где  $\text{ДОЗ}$  – денежная оценка земли зернопродуктового кластера;

$\text{ЧелК}$  – стоимость человеческого капитала зернопродуктового кластера;

$\text{Ос}$  – основные средства зернопродуктового кластера;

$\text{Обс}$  – оборотные средства зернопродуктового кластера (Все показатели рассматриваются на начало и конец отчетного периода).

Таким образом, экономическая эффективность зернопродуктового кластера определяется как отношение полученной суммарной прибыли к совокупности используемого потенциала сообщества сельскохозяйственных предприятий и фермерских хозяйств, производящих зерно, предприятий элеваторного хозяйства, мукомольной, крупорушной и системы предприятий хлебопекарной промышленности, организаций инфраструктуры, обеспечивающих материально-техническое и транспортное обслуживание, оказывающих научно-техническую помощь, финансовое и другое обеспечение.

## **ЕКОНОМІЧНА ЕФЕКТИВНІСТЬ ВИРОЩУВАННЯ СОЇ В УКРАЇНІ**

*Полякова І.Р., студент\**,

*Харківський національний технічний університет  
сільського господарства імені Петра Василенка*

Тривалий час, на відміну від світових тенденцій, виробництво сої в Україні не мало такого широкого обсягу ні в якості сільськогосподарської культури, ні як продукт харчування. І тільки в останні 3-4 роки відмічається інтенсивне збільшення площ посівів і

---

\* Науковий керівник – Шебанова О.О.