

## ВИКОРИСТАННЯ ПРОГРАМНОГО ПРОДУКТУ "RESELLER" ДЛЯ ВЕДЕННЯ МАЛОГО БІЗНЕСУ.

Калугіна А. В., Шульга І. В.

Науковий керівник - канд. техн. наук, доцент Чалий І. В.

Харківський національний технічний університет сільського господарства імені П.Василенка, 61002, Харків, вул. Алчевських 44, каф. організації виробництва, бізнесу та менеджменту, тел. (057) 716-41-54, E-mail: [kaf.org07041997@gmail.com](mailto:kaf.org07041997@gmail.com). 61023, м. Харків, вул. Мироносицька, 92, кафедра обладнання та інжинірингу переробних та харчових виробництв, тел. (057) 700-38-95, E-mail: [oirxv@urk.net](mailto:oirxv@urk.net).

Одним із самих популярних видів підприємництва в Україні і світі є малий бізнес. Найвідомішим прикладом здійснення електронної комерції є інтернет-магазин, який являє собою веб-ресурс з каталогом продукції та можливістю замовлення і оплати товарів, які сподобались покупцю. Останнім часом поряд з потужними корпоративними ресурсами цього сектору великий розвиток отримали інтернет-ресурси малого бізнесу на зразок дощок приватних оголошень, особистих сайтів з комерційною складовою, різноманітних комерційних можливостей соціальних мереж. На початку роботи використовувати для організації комерційної діяльності дуже популярні останнім часом CRM-системи не завжди зручно з ряду обставин. Тому ми проаналізували наявні більш прості і безкоштовні рішення для ведення торгівлі через Інтернет.

Нашу увагу привернув програмний продукт "Reseller" ([www.yuticom.com](http://www.yuticom.com)). Цей додаток призначений для обліку повного циклу торгівлі - від покупки товару до продажу кінцевому покупцеві. Він орієнтований, у першу чергу, на підприємців, які займаються перепродажем товарів, що куплені у світових інтернет-магазинах і аукціонах (ebay, Dealextreme, Taobao, Alibaba і ін.). Крім того вона стане у нагоді як звичайним користувачам, які просто купують товари за кордоном у роздріб, для особистого користування так і досвідченим торговцям, які працюють із постачальниками й розплачуються за товари в розстрочку або ж беруть товар на реалізацію.

Простий і зручний облік замовлених або куплених товарів (інвойсів); тимчасові відрізки, що настроюються, для відображення інвойсів; повний облік куплених товарів — очікуваних, у наявності, проданих, загублених при транспортуванні; облік покупців; облік постачальників; можливість обліку оплати замовлень частинами; можливість вводити вартість товарів в будь-який валюті; графіки, що настроюються, і звіти, завдяки яким Ви зможете аналізувати свій бізнес. І це далеко не повний перелік можливостей.

Серед деяких недоліків системи треба зазначити відсутність поки українського інтерфейсу та обмеження на кількість інвойсів та замовлень.

**Висновки.** Зараз існує багато різноманітних ресурсів для здійснення електронної комерції. Простий, але достатньо потужний програмний продукт "Reseller" для ведення малого бізнесу, може бути рекомендований для здійснення перших особистих бізнес-починань.