

## НЕДОЛІКИ СИСТЕМИ МЕТОДІВ ОЦІНКИ КРЕДИТОСПРОМОЖНОСТІ ПОЗИЧАЛЬНИКІВ

Гвоздев М.П., гр. Ф-28

Науковий керівник – канд. екон. наук, доц. **Г.Г. Лисак**  
*Державний біотехнологічний університет*

Оцінка кредитоспроможності позичальника є важливою складовою надання кредитів комерційними банками. Швидкі темпи зростання кредитних операцій комерційного банку зумовлюють пошук нових, більш ефективних та дієвих підходів до визначення кредитоспроможності позичальника.

Ситуація зі своєчасним поверненням кредитів обумовлена, перш за все, недосконалістю методів оцінки кредитоспроможності позичальників.

Проблемі аналізу кредитоспроможності суб'єктів господарювання комерційними банками присвячено велику кількість наукових публікацій, у яких започатковано вирішення цього питання.

Огляд матеріалів різних досліджень та публікацій показує, що в економічній теорії є багато методик оцінки кредитоспроможності позичальників, однак на сьогоднішній день система методів оцінки кредитоспроможності позичальників, відповідно до яких комерційні банки в Україні приймають рішення про видачу кредиту (або відмову в кредитуванні), є недосконалою. Поглиблене вивчення цієї проблеми дало змогу визначити такі основні недоліки:

- суб'єктивність висновків співробітнику банку, зумовлених його професіоналізмом;
- відсутність системи показників для аналізу;
- низький рівень професійної підготовки працівників банку, що зумовлено різким розвитком кредитування; застосування методик, які не враховують належним чином специфіку позичальника, що збільшує ризикованість кредитування через неповну оцінку всіх факторів ризику;
- істотні витрати часу на отримання досвіду експерту;
- відсутність можливостей у невеликих банків повноцінно розвинути нові скорингові тенденції у визначенні кредитоспроможності позичальника;
- обмеження кількості заявок фізичними можливостями експертів, що вимагає збільшення витрат на підготовку додаткових фахівців і розробку методик, на основі яких може бути регламентована процедура кредитного аналізу;
- неповноцінність моделей оцінки, які використовуються у вітчизняній практиці;

– складності у визначенні значення «нормативних» або «критичних» коефіцієнтів;

– труднощі при створенні дієвої методики аналізу кредитоспроможності для багатьох банків, які не є наступниками великих банків з інших країн, що обумовлює необхідність розробки основних методичних підходів для оцінки кредитоспроможності різних позичальників з урахуванням їх специфіки.

Вважаємо, надійним способом вирішення даної проблеми є розробка і використання обґрунтованої методики, що дозволить банку реально оцінювати кредитоспроможність позичальників та мінімізувати кредитний ризик.

## **ОБґРУНТУВАННЯ НЕОБХІДНОСТІ РОЗРОБКИ СТРАТЕГІЇ ЗАЛУЧЕННЯ ІНВЕСТИЦІЙ НА РОЗВИТОК СІЛЬСЬКИХ ТЕРИТОРІЙ УКРАЇНИ**

**Герасимчук В.Г.**, асп.

Науковий керівник – д-р екон. наук, проф. **Л.О. Вдовенко**  
*Вінницький національний аграрний університет*

Для досягнення більш динамічного економічного розвитку сільських територій України, для зміцнення тенденції до підвищення добробуту громадян, органи влади та місцевого самоврядування мають опиратись не тільки на внутрішні, але також і на зовнішні ресурси.

Прикладом таких зовнішніх ресурсів, є – залучення інвестицій, що створить нові виробничі потужності та нові робочі місця, сприятиме розвитку експорту з країни і виступить, таким чином, додатковим потужним рушійним фактором розвитку економіки. А основою будь-якого планування, є – розробка успішної стратегії. Що являтиме собою сукупність алгоритмів та послідовність дій задля формування сприятливого інвестиційного клімату на сільських територіях.

Правильно встановлені цілі стратегії розвитку сільських територій, дозволять систематизувати діяльність, встановити пріоритети та із максимальною ефективністю використати обмежені ресурси.

В сучасних умовах децентралізації зростає відповідальність виконавчої влади регіону, органів місцевого самоврядування, об'єднаних територіальних громад за підвищення своєї інвестиційної привабливості та ефективне використання наявного природного, економічного та