

системи, на основі внутрішньої бази даних своїх підприємств. Використовуючи готові пакети програм можлива побудова та реалізація моделей, які на основі занесення даних бухгалтерської звітності, допоможуть розпізнати приховані стадії кризи, розрахують її кількісні характеристики. А це, в свою чергу дасть змогу своєчасно їх уникнути.

Інформаційні джерела

1. Боняр С.М. Теоретичні основи антикризового управління / С. М. Боняр, Я. О. Скутова-Корх // Водний транспорт. - 2013. - Вип. 1. - С. 97-102.
2. Жигалкевич Ж.М. Інформаційні технології в управлінні підприємством / Ж.М. Жигалкевич, А.С. Оношко // Сучасні підходи до управління підприємством: Збірник тез доповідей VII Всеукраїнської науково-практичної конференції з міжнародною участю, 28 квітня 2016 р. — К: Вид-во «Політехніка», 2016. — 104 с. — С.23
3. Кащенко Н.Б., Горошанська О.О. Теоретичний базис антикризового управління підприємством. Економіка і фінанси. № 12. С. 10–19. URL: <https://repo.btu.kharkov.ua/handle/123456789/9572>
4. Кащенко Н.Б., Чміль Г.Л. Маркетингове забезпечення антикризового управління торговельними підприємствами. Бізнес-навігатор. 2018. Вип. 4 (47). С. 69-74. URL: https://repo.btu.kharkov.ua/bitstream/123456789/6939/1/bnav_2018_4_17.pdf
5. Кащенко Н. Б. Формування стратегічних орієнтирів забезпечення економічної стійкості підприємства в умовах невизначеності. Фінансові механізми антикризового управління: сучасні реалії та стратегічні орієнтири: колективна монографія / за заг. ред. А.С. Крутової; Харківський держ. ун-т харчування та торгівлі. Харків: Вид-во Іванченка І. С., 2018. С. 258-278.

ДІАГНОСТИКА ФІНАНСОВОГО ПОТЕНЦІАЛУ В СТРАТЕГІЧНОМУ УПРАВЛІННІ КОМПАНІЇ

Фенченко М.В., здоб. ОС «магістр»

Науковий керівник – канд. екон. наук, доц. **О.Г. Малій**
Державний біотехнологічний університет

Огляд наукових публікацій щодо оцінювання фінансового потенціалу компаній, надав можливість дійти висновку, що, методичне забезпечення такої оцінки розроблено недостатньо. Більшість авторів підходять до діагностики фінансового потенціалу з різних позицій, таких як забезпеченість фінансовими ресурсами, їх ефективне використання, оцінка фінансового стану за допомогою фінансових показників, та т.п. [1-5].

Більшість науковців пропонують оцінювати наявний фінансовий потенціал на основі аналізу показників ділової активності, рентабельності та платоспроможності [1; 2; 4]. По суті, ці методи є оцінкою минулих результатів або наслідків ділових подій на основі бухгалтерських даних. Тому розглядати фінансовий потенціал виключно з точки зору наявних ресурсів, на наш погляд недостатньо.

Ми вважаємо, що під фінансовим потенціалом слід розуміти сукупність поточних і усіх майбутніх можливостей компанії, визначених наявністю та організацією використання її фінансових ресурсів відповідно до стратегічних завдань розвитку. Відповідно до цього треба і будувати діагностику. Також важливо враховувати вплив факторів, що впливають на формування і використання фінансового потенціалу.

Важливо, що зміни фінансових можливостей компанії істотно залежать від змін в економічному середовищі. Тому необхідно враховувати не лише фінансові фактори, а й багато інших, які не мають вартісної оцінки. Можливі зміни можуть стосуватись коригування політики, змін в структурі власності, готовність компанії працювати в нових умовах високого ризику тощо.

Важливо відзначити, що фінансовий потенціал включає деякі показники зміни фінансових можливостей [3].

Дослідники пропонують різні методи і прийоми фінансового аналізу для оцінки фінансового потенціалу. Переважає метод діагностики фінансового потенціалу за допомогою інтегральної моделі, яка розраховує інтегральний показник на основі чітко визначеного механізму математичних залежностей між обраними групами показників [1; 4]. Однак такі методики базуються на показниках, розрахованих за даними останнього звітного періоду, і не враховують їх динаміку в часі.

Інший підхід полягає в діагностиці фінансового потенціалу шляхом аналізу основних фінансових показників компанії в динаміці та екстраполяції і прогнозування цієї динаміки на майбутні періоди [2; 5]. Цей підхід фокусується на оцінці здатності компанії генерувати грошовий потік і дозволяє проводити фінансове прогнозування.

Тому заслуговує на увагу метод [3], що доцільно використовувати комбінований підхід, який включає оцінку як прогнозованого фінансового стану так і якісні показники - фактори впливу та показники змін.

Тому, методики діагностики фінансового потенціалу повинні охоплювати всі процеси, що відбуваються в різних функціональних областях компанії і включати прогнозні розрахунки з урахуванням зовнішніх і внутрішніх факторів, що забезпечитиме повну

характеристику надійності її бізнесу, а також послужать основою для розробки її фінансової стратегії.

Інформаційні джерела

1. Левченко Н. М. Фінансовий потенціал підприємства: сутність та підходи до діагностики. Інвестиції: практика та досвід. 2012. № 2. С.114-117.

2. Малій О.Г. Оцінювання фінансового і ресурсного потенціалу за фінансовими показниками (на прикладі підприємства авіабудування). Вісник Харківського національного технічного університету сільського господарства імені Петра Василенка: Економічні науки, 2019. Вип.200. С. 3-12.

3. Малій О.Г. Фінансовий потенціал підприємства: сутність та підходи до оцінювання. Креативний простір України та світу: кол. моногр. Харків: СГ НТМ «Новий курс», 2022. 264 с. С. 217-223.

4. Саух І. Фінансовий потенціал підприємства як об'єкт стратегічного аналізу. Економічний часопис Східноєвропейського національного університету імені Лесі Українки. 2017. С.132-141.

5. Управління фінансовою безпекою підприємств торгівлі в умовах невизначеності: колективна монографія /[Крутова А.С., Лачкова Л.І., Ставерська Т.О., Шевчук І.Л., Близнюк О.П., Бігдан І.А., Лачкова В.М., Андрющенко І.С., Жилякова О.В., Іванюта О.М., Сіфурова А.І.]; за ред. А. С. Крутової. Х. : Видавець Іванченко І. С., 2017. 264 с.

6. Кашена Н.Б. Методологічна платформа діагностики економічної активності підприємств торгівлі. Університет митної справи та фінансів. Науковий погляд: економіка та управління, 2021. № 3 (73). С. 22-27. URL: <https://repo.btu.kharkov.ua/handle/123456789/479>

ЗАЛЕЖНІСТЬ МІЖ ВВП УКРАЇНИ ТА СЕРЕДНЬОЮ ЗАРОБІТНОЮ ПЛАТОЮ

Форись Т., здоб. ОС «магістр»

Науковий керівник – канд. екон. наук, доц. **Л.М. Зомчак**
Львівський національний університет ім. Івана Франка

Залежність між ВВП і середньою заробітною платою є важливим аспектом економічного дослідження. Аналіз цієї залежності допомагає оцінити економічне зростання та продуктивність країни. Високий рівень ВВП може свідчити про успішне економічне розвиток, що потенційно призводить до підвищення середньої заробітної плати.

Однак, дослідження залежності між ВВП і середньою заробітною платою також розкриває розподіл доходів у суспільстві. Низький рівень середньої заробітної плати відносно ВВП може свідчити про нерівномірний розподіл доходів та соціальну нерівність. Це ставить під загрозу стабільність та соціально-економічний розвиток