

ОРГАНІЗАЦІЙНО-МЕТОДИЧНІ АСПЕКТИ ОБЛІКУ ДОГОВІРНИХ ВІДНОСИН ПІДПРИЄМСТВА

Жижко А.Ю., гр. Б-10

Науковий керівник – канд. екон. наук, доц. **Нестеренко І.В.**
Харківський державний університет харчування та торгівлі

В ринковому середовищі підприємницька діяльність будується на системі укладених договорів постачання продукції (робіт, послуг). Оскільки договір є основним інструментом, що переміщує матеріальні та фінансові ресурси підприємства, то причини, які створюють передумови до виникнення і несвоєчасного погашення заборгованостей, можуть витікати, власне, із господарських договорів.

Аналіз результатів оцінки стану договірних відносин показав, що: складанням господарських договорів на підприємствах у більшості випадків займається керівник та головний бухгалтер, але практика господарювання свідчить і про залучення кваліфікованих спеціалістів; дотримання договірної дисципліни своїми партнерами переважна більшість підприємств оцінює як “посередньо”. Серед причин, що спонукають такі підприємства до подальшої співпраці із недобросовісними партнерами, є: найкоротша відстань доставки продукції, втрата головних ринків збуту, відсутність іншого партнера, вказівка керівництва; негативний вплив на стан фінансово-договірних відносин в ринковому середовищі справляє також перегляд раніше укладених угод з приводу коригування закупівельних цін на продукцію (частіше в сторону їх зменшення) та переоформлення угод на операції товарообмінного характеру.

Договір є основним інструментом фінансово-господарських відносин у ринковому середовищі, і виконання його є не лише гарантією фінансової стабільності підприємства, а і формою його високого авторитету. Інтеграція поглядів провідних економістів з власними спостереженнями відносно стану та обліку договірних відносин в ринковому середовищі дала підставу для визначення головних особливостей таких відносин. Так, у взаємовідносинах між суб'єктами при здійсненні операцій товарного змісту характерним є складання таких господарських договорів як: договір купівлі-продажу; договір постачання; договір підряду; договір бартеру; договір про надання послуг; договір зберігання; договір оренди; договір про товарний кредит. Практика господарювання примножує випадки систематичного невиконання договорів, ігнорування договірних умов, внаслідок чого частіше за все втрачають товаровиробники.