

3. Аналітичний етап.

В ньому відбувається аналіз рішення та розробка кінцевої відповіді.

Головним недоліком цього методу є тривалий час реалізації, а часом і неможливість поділу етапів структурної оцінки ситуації і кількісної оцінки її параметрів [3].

Та це не зменшує ефективність дельфійського методу, так як його переваги є більш вагомими. Його можна використовувати дистанційно, так як не потрібно, щоб учасники знаходились в одному помешканні. Кінцевий результат є високоефективний, так як цей метод уникає колективного впливу, обумовленого спільною роботою. Саме тому метод Дельфі є ефективним способом оптимізації управлінських рішень.

Література:

1. Теорія управління, прогнозування та планування: веб-сайт. URL: https://stud.com.ua/31812/management/prognozuvannya_planuvannya
2. Терещенко О.О. Фінансова діяльність суб'єктів господарювання. Навч. посіб-ник. К.: КНЕУ, 2003. 554 с.
3. Василенко В.А., Шостка В.І. Ситуаційний менеджмент навчальний посібник. Сімферополь. 2003. 128 с.

ПОТОЧНА КОН'ЮНКТУРА ТА ЦІНОВА СИТУАЦІЯ НА РИНКУ БАШТАННИХ КУЛЬТУР

Бойко Л.О., к.с.-г.н., доцент,

l_boiko@ksau.kherson.ua

Херсонський державний аграрний університет

Підвищення ефективності виробництва продукції баштанництва потребує введення дієвої системи цінового механізму, який базується на поєднанні державного й ринкового регулювання. Нинішня система ціноутворення в агропромисловій сфері країни не забезпечує

саморегулювання, оскільки не створює паритетності у міжгалузевому обміні й за суттю є гальмом розвитку галузі.

Ринок кавунів характеризується значною сезонною циклічністю обсягів пропозицій, що також позначається на рівні цін. Найвищого рівня ціни досягають під час надходження на ринок перших партій нового врожаю. У 2019 р. площі під ранніми кавунами в господарствах Півдня України значно скоротилися, а плантації на неполивних землях, навпаки, збільшилися.

Порівняно з 2018 р. ціни на кавуни у 2019 р. були нижчі, про що свідчить інфографіка на основі аналітичних даних (рис. 1).

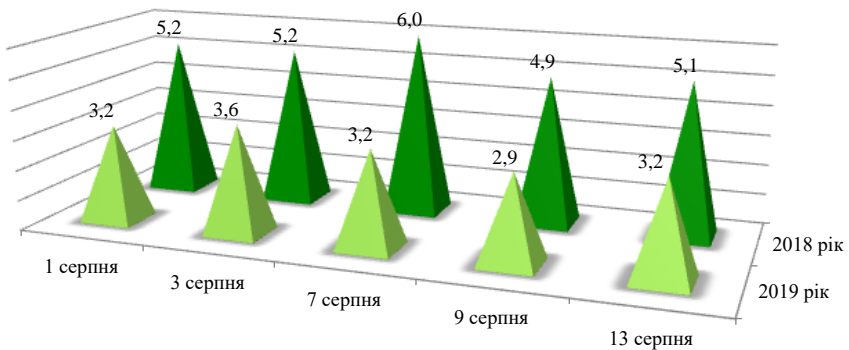


Рис.1. Моніторинг цін на кавуни у 2018 – 2019 рр.

Джерело: [1]

Станом на літо 2019 р. гуртом із поля ранні кавуни коштували від 4 до 5 грн (\$ 0,15-0,19 за кг), а в Києві кавун оптом продавався за цінами від 8 до 10 грн/кг (\$ 0,35 за кг). На ринках і трасах Херсонщини їх продавали по 15 грн/кг, у супермаркетах – на дві гривні дорожче, тому що там їх можна купити в дні з несприятливими погодними умовами та наприкінці робочого дня.

Для порівняння, за аналогічний період минулого року (2018 р.) оптова ціна на кавун не перевищувала 1,7 грн/кг, а з поля його продавали в середньому дешевше 1 грн/кг. З огляду на сумний досвід минулого року, багато фермерів відмовилися від вирощування раннього кавуна, вирішивши сконцентруватися на вирощуванні пізніх сортів, які вимагають менших зусиль і інвестицій при вирощуванні.

Зниження виробництва ранньої продукції в комбінації з високими цінами на кавун в Європі привели до того, що попит і пропозиція збалансувалися, і ціни залишались досить високими. Відповідно, ті, хто все-таки не відмовився від вирощування ранніх сортів кавуна у відкритому ґрунті та під плівкою або агроволокном, виявилися у вигравші, адже ціни дозволили їм отримати значні прибутки.

Україна експортує лише 10% кавунів, вирощених на півдні країни. Рекорд з експорту цієї ягоди встановили у 2010 р. - 40 тис. тонн. Проте, побити чи навіть повторити цей рекорд не вдалося. Попит на кавуни в країнах ЄС за останні 7 років збільшився на 40%. Але експорт українського кавуна навіть після введення вільного режиму торгівлі з ЄС скоротився [2].

Україна розташована недалеко від кордону, входить до складу асоційованих ринків Європи та світу, має гарну репутацію. Вона має змогу надати майданчик, на якому виробники кавунів сформуєть партію однорідної продукції, що відповідає вимогам ринку ЄС та анонсує на фундації ринків, який має змогу заохочувати західного покупця. Ринок «Шувар» готовий взяти на себе функцію оцінки товару, щоб виробникам не довелося платити €600 за утилізацію кожної тонни неякісної продукції (рис.2).

«Шувар» формує товарну партію кавунів з продукції багатьох виробників, але виробник самостійно приймає рішення щодо продажу за запропонованою ціною. Підготовку експортних документів робить «Шувар». Польща

починає імпортувати досить великі обсяги кавунів ще у травні. Українська продукція з'являється на цьому ринку лише в липні, коли обсяги споживання суттєво падають [2].

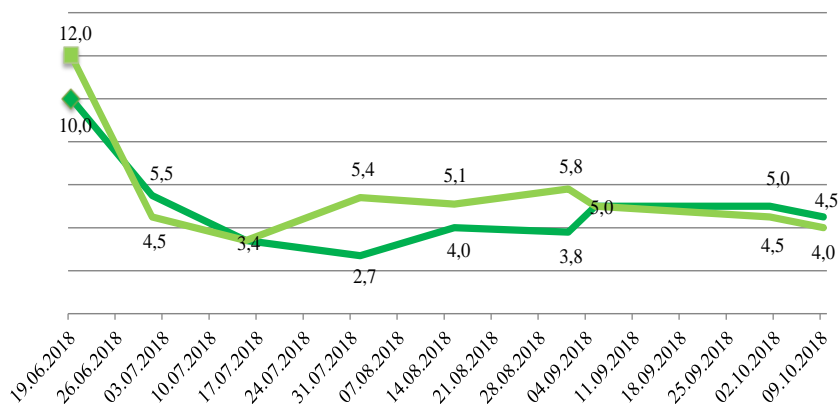


Рис.2. Ціни на кавун на ринку ОРСП Шувар», грн/кг
Джерело: [2]

Стратегія розвитку раннього виробництва кавунів мусить бути прив'язана до експорту, бо на внутрішньому ринку є певні упередження, що ранній кавун – небезпечний. Умови для експорту непрості, але європейський ринок - це стабільність, у якій має потребу кожен виробник.

Література:

1. Кавуновий край - кавуновий рай?
URL:<https://ukuriy.gov.ua/uk/articles/kavunovij-kraj-kavunovij-raj/>
2. Кавуни на експорт: «Шувар» пропонує ексклюзивні умови для виробників. URL:<https://agravery.com/uk/posts/show/kavuni-na-eksport-suvar-proponue-ekskluzivni-umovi-dla-virobnykiv>