

# Механізми стабілізації інноваційного розвитку соціально-економічних систем

УДК 338.433.4

КОВТУНОВ А.В., кандидат економічних наук, доцент,  
ЛОПАТНЮК Л.А., кандидат економічних наук, доцент,  
КУЛАГА І.В., кандидат економічних наук, доцент,  
Белорусский государственный аграрный технический университет

## ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПОНЯТИЯ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

*Ковтунов О.В., Лопатнюк Л.А., Кулана И.В. Экономические аспекты понятия инновационный потенциал сельскохозяйственных предприятий.*

*Изучены теоретические основы инновационного потенциала. На основе анализа рассмотрены различные подходы к трактованию сущности и структуры инновационного потенциала предприятий. Рассмотрено использование инновационного потенциала не только с позиции наличия средств производства, но и как возможности предприятия к осуществлению инновационной деятельности. Научная новизна заключается в определении сущности и содержания понятия инновационный потенциал сельскохозяйственных предприятий. Практическая значимость заключается в применении различных подходов при определении инновационного потенциала сельскохозяйственных предприятий.*

**Ключевые слова:** потенциал, инновации, инновационный потенциал, структуры инновационного потенциала, сельскохозяйственные предприятия.

### **Постановка проблемы в общем виде.**

Инновационный потенциал является одним из основных категорий, которые отображают состояние инновационной сферы деятельности любого предприятия. Сущность понятий: инновации, инновационная деятельность, инновационный потенциал можно считать основными факторами, которые определяют масштабы и интенсивность осуществления хозяйственной деятельности. На современном этапе развития производства в стране достижение конкурентных преимуществ сельскохозяйственными предприятиями напрямую связано с формированием и использованием их инновационного потенциала, что обуславливает важность изучения терминологической сущности данных факторов.

**Анализ последних исследований и публикаций.** Рассмотрение вопросов, связанных с инновационным потенциалом, вызывает интерес многих отечественных исследователей. Однако, проведенный анализ публикаций показывает, что в отечественной научной литературе не существует общего категориального аппарата, характеризующий инновационный потенциал. Так, существуют различные взгляды

относительно трактовки таких основных понятий, как «потенциал», «инновации», «инновационный потенциал». Именно по этим причинам, на наш взгляд, актуальным остается дальнейшее рассмотрение вопросов теоретического обоснования инновационного потенциала, его понятийного аппарата.

### **Формулирование целей статьи.**

Анализ основных вопросов теоретического обоснования инновационного потенциала, его концептуального аппарата.

**Изложение основного материала исследования.** Термин «потенциал» от латинского слова – «potentia», что буквально переводится на русский язык как «сила» этот термин означает возможности, имеющиеся силы, запасы, средства, которые могут быть использованы [1, с. 466]. Относительно предмета исследования термин обозначает, что инновационный потенциал представляет имеющиеся ресурсы общества, государства, предприятия или какой-то другой социально-экономической структуры, которые используются, точнее, могут быть использованы для осуществления инновационной деятельности.

Наиболее близким к понятию инновационного потенциала в отечественной науке можно считать понятие

научно-технического потенциала и научного потенциала. Под научно-техническим потенциалом предлагается понимать «совокупность факторов, которые определяют возможности непрерывного повышения экономической эффективности производства за счет ускорения научно-технического прогресса» [1, с. 286].

Научным потенциалом многие ученые считают «комплекс параметров, которые характеризуют способность научной системы решать будущие проблемы научно-технического развития» [2, с. 42].

Важным моментом в определении понятия научно-технического потенциала считается пропорция его соотношения с научным и техническим потенциалом. Научный потенциал, включая все отрасли научного знания, не входит полностью в состав научно-технического потенциала, как правило, в части отдельных гуманитарных наук. Технический потенциал, характеризует уровень состояния производства, при этом объединяет в своем составе все его элементы. Таким образом, научно-технический потенциал с точки зрения отечественных ученых, представляет органическую связь науки и производства, занимая при этом, свое особенное место в общем потенциале страны. Подобный подход говорит о том, что в отечественной науке понятия инновации, инновационная деятельность, инновационного предпринимательства, а, следовательно, и понятия инновационного потенциала имеет многогранное терминологическое толкование.

Кроме того, нельзя не отметить, что прямая трактовка понятия «потенциал», применяемая к инновациям, может быть связана с возможностями совершенствования и развития самого нововведения или любого другого параметра исследуемой системы. Суть его заключается в следующем. Потенциал инновации рассматривается как возможность ее дальнейшего совершенствования, получения на ее основе других инноваций, а также распространение этой инновации на новые области получения социально-экономического эффекта [1, с. 80].

Потенциал может быть значительный, и с количественной точки зрения включать материально-технические, информационные и трудовые ресурсы, но при этом иметь низкий качественный

уровень и из-за этого не оказывать на экономическое развитие существенного позитивного влияния. Потенциал может быть емкий в качественном отношении, но через свою малую количественную величину также не будет оказывать существенного влияния на темпы и масштабы экономического роста в сельскохозяйственном производстве. Более того, рассматривая инновационный процесс как объективную свойственную любой социально-экономической системе категорию, можно отметить его внутреннее противоречие. Она выражается в том, что в любом случае, независимо от уровня своих количественных и качественных параметров инновационный потенциал связан с его функционированием. Инновационная деятельность, вместе с позитивным влиянием на общие темпы экономического роста, несет одновременно и негативное действие на экономическое развитие. Негативность действия проявляется, прежде всего, в воссоздании средств и ресурсов, предназначенных для осуществления инновационной деятельности без гарантии получения адекватного позитивного результата.

Очень важным моментом является определение организационной структуры инновационного потенциала. В действительности организационная структура инновационного потенциала достаточно сложна, поскольку включает в свой состав сами разные составляющие производственного процесса. Кроме того, важным моментом является правильная трактовка инновации, как результата функционирования предприятия.

Если «инновация» – это процесс создания и распространения нововведений – то в состав инновационного потенциала должны входить все структурные подразделения, которые обеспечивают его осуществление.

Если «инновация» – это результат творческой деятельности, то состав инновационного потенциала должен быть ограничен структурными подразделениями, которые обеспечивают получение этого результата.

Если «инновация» касается одного предприятия или всей макроэкономической системы, то должен ли быть при этом одинаковым состав инновационного потенциала.

Проводя аналогію цих определений с понятієм інноваційного потенціала підприємства, ми приходим к виводу, що інноваційний потенціал підприємства представляє існуючі на підприємстві можливості, пов'язані з використанням нововведень, то єсть, в першу чергу, наявність нових видів продукції, технологій, технічні засоби, які дозволяють здійснювати соціальне, економічне, технологічне, технічне розвиток підприємства. Подібне сприйняття інноваційного потенціала також можна розглянути з двох сторін: во-перших, інноваційні наробки, які можуть бути використані на підприємстві в цілях його перспективного розвитку; во-других, можливості, які обумовлюють здатність підприємства сприйняти і використати в системі виробництва існуючі нововведення. В цій зв'язі, можна підкреслити, що якщо цінні фундаментальні ідеї не використовуються для розробки нових технологічних процесів, а нові технології не перетворюються в товари суспільного попиту або знаходять лише дуже вузьке застосування в локальних сферах, то потенціал цього напрямку НТП практично не реалізується для побутового попиту. Передові результати на окремих стадіях втрачають свою цінність на інших і мало сприяють вдосконаленню всього сільськогосподарського виробництва. В цій ситуації ми стикаємося з ситуацією так званого потенціалу інновації, о якому говорилося вище. Чи можна в даному випадку говорити про високий, або іншому рівні інноваційного потенціалу? З однієї сторони, нововведення знайшли собі практичне застосування, то єсть потенціальні можливості реалізовані. З іншої сторони, при подальшому широкому розповсюдженні це нововведення могло принести значно більш важливі економічні результати. Таким чином, потенціал нововведення не реалізований або реалізований частково. Подібні обмеження в використанні нововведень були характерні для національної системи господарства при плановій економіці. В результаті суспільство в цілому і окремі його члени недоотримали матеріальні і духовні

блага. Якщо ж враховувати, що розробка нововведень і їх подальше практичне використання здійснювалось за рахунок суспільних засобів, то можна говорити про негативний вплив інноваційної діяльності на економіку країни. Відповідно, може мати місце ситуація, коли наявність значного по величині інноваційного потенціалу супроводжується порівняно низькою інноваційною чутливістю господарюючого суб'єкта економічної системи, яка обумовлює, таким чином, не менш низький рівень використання потенціалу нововведень.

Складність проблеми інноваційного потенціалу полягає саме в останній частині структурних зв'язей розглянутих секторів суспільного виробництва. Оскільки динамізм в розвитку макроекономічної системи постійно зростає, ні одне підприємство (виробництво), якщо воно хоче зберегти свої позиції на ринку, не може покладатися на вже вироблювані товари, навіть з урахуванням їх можливого вдосконалення, модифікації і модернізації. Відповідно, виробництво постійно повинно ініціювати сектор прикладних досліджень на пошук нових ідей і розробку нових інноваційних продуктів. Це, звичайно, відволікає значну частину ресурсів з сфери виробництва в сектор інноваційної діяльності, ради дуже неопределеного по термінам і отриманню результату. З іншої сторони, сектор прикладної науки не може постійно орієнтуватися на потенціальні замовлення з виробництва. В цій зв'язі він сам починає ініціювати розробку нових продуктів, техніку і технології, які, з його точки зору, можуть мати попит на ринку інноваційних товарів. Однак, як відзначають спеціалісти, подібне «новаторство може бути справою дуже ризикованою» [3, с. 325].

Відповідно, головним умовою сучасного розвитку є не загальне створення і збільшення потенціалу як такого, а використання наявного потенціалу і забезпечення його зростання в певних напрямках, які можуть забезпечити реальну соціально-економічну віддачу. Однак для цього, щоб забезпечити ефективне використання інноваційного потенціалу, необхідно

знать, что он включает, то есть определить его содержание, величину, состав. Отвечает ли это определение действительным параметрам инновационного потенциала? В приведенном определении находится определенный изъян, связанный с недостаточностью новизны нововведений, которые реализуются. В действительности, если инновационный потенциал имеет способность лишь приводить параметры производства или отдельного предприятия в соответствие мировому уровню, значит, он не в состоянии обеспечить стабильность национальной экономики на мировом рынке, поскольку последняя оказывается лишь в положении такой, которая догоняет. В этом случае национальная экономика не может конкурировать на мировом рынке при прочих равных условиях (возможен лишь вариант ценовой конкуренции, которая достигается за счет более дешевых экономических ресурсов, используемых в производстве). Из сказанного следует, что инновационный потенциал должен обеспечивать появление продукции, которая превосходит по своим экономическим параметрам существующий мировой уровень. Однако остается вопрос: является потенциалом только возможность или способность субъектов национальной экономики к созданию или восприятию нововведений? Если исходить из этого определения, то наличие способности производить уже создает потенциал. На наш взгляд, это не совсем верно, поскольку подобное определение имеет в виду, во-первых, адекватную способность национальной экономики, к использованию выработанных нововведений; во-вторых, возможность производства любых нововведений независимо от реальных потребностей общества и, в-третьих, возможность отчуждения нововведений от общества.

Кроме того, инновационный потенциал можно трактовать как имеющиеся на предприятии возможности по производству нововведений. В этом случае мы сталкиваемся с представлением о потенциале как о возможностях, которые определяют масштабы, сроки, количество и качество инновационной деятельности предприятия. Следует отметить, что в данном случае нам быстрее придется иметь дело не со всем инновационным потенциалом, а лишь с его двумя

элементами. Первый элемент предопределяет масштабы будущей инновационной деятельности, формируя научно-технический потенциал. Под научно-техническим потенциалом в науке и практике обычно понимают комплексную характеристику уровня развития науки, техники, других возможностей и ресурсов, которые имеет в распоряжении общество для решения научно-технических проблем. Второй элемент – производство нововведений для производительного использования. Этот элемент входит в инновационный потенциал и существенно образом определяет масштабы и темпы горизонтальной и вертикальной диверсификации нововведений.

Обобщая сказанное, можно сформулировать понятие инновационного потенциала, которое наиболее полно раскрывает его суть и максимально соответствующим целям, а именно, это система взаимодействующих и взаимосвязанных ресурсов предприятия, необходимых в процессе осуществления инновационной деятельности с учетом их ограниченного характера и возможного (позитивного или негативного) влияния на конечный результат деятельности предприятия. Рассмотрение инновационного потенциала предприятия с позиций системного подхода, а не просто как набора ресурсов, позволяет глубже понять это сложное явление и выявить главную его особенность, которая проявляется в синергическом эффекте, обусловленном внутренними взаимодействиями элементов потенциала.

Таким образом, инновационный потенциал является сложной динамической системой, требующей для своей характеристики проработки многих теоретических, методологических и методических вопросов, связанных с определением его рациональных размеров, структуры, оценки меры взаимного влияния макросистемы на инновационное развитие и инновационную деятельность макроэкономической системы. А сам инновационный потенциал предприятия следует понимать не только как возможность создания нововведений, но и готовность производства воспринять эти нововведения для эффективного использования и выхода их на рынок. При этом следует постоянно помнить не только о количественных

характеристиках, но и о качественном аспекте размера инновационного потенциала.

**Выводы.** Опираясь на все вышеперечисленное можно сделать вывод, что терминологическая база инновационного потенциала сложна и многогранна. Она имеет различные аспекты исследования и постоянно совершенствуется. Поэтому сегодня, когда

инновации становятся формой существования экономики, теоретическое обоснование инновационного потенциала является актуальной составляющей экономической науки. При этом перспективы дальнейших исследований заключаются в развитии различных подходов при определении инновационного потенциала сельскохозяйственных предприятий.

#### Литература.

1. Большая экономическая энциклопедия / Под ред. *Н. Дубенюка*. – М. : Эксмо, 2007. – 816 с.
2. *Гайдук А.А.* Концептуальные основы управления инновационным потенциалом предприятия / *А.А. Гайдук* // Вестн. Акад. труда и соц.-труд. отношений фед. проф. Украины. – 2007. – № 2. – С. 41-45.
3. *Котлер Ф.* Основы маркетинга / *Ф. Котлер*; пер. с англ. – М. : Прогресс, 1990. – 736 с.

#### References.

1. *Dubenyuk N.* (Ed). (2007). *Bol'shaja jekonomicheskaja jenciklopedija [The big economic encyclopedia]*. Moscow : Eksmo, p. 816 [in Russian].
2. *Gaiduk A.A.* (2007). *Konceptual'nye osnovy upravlenija innovacionnym potencialom predprijatija [Conceptual bases of management of innovative potential of the enterprise]*. *Vestnik Akademii truda i sotsialno-trudovyih otnoshenij federatsii profsoyuzov Ukrainyi – Bulletin of the Academy of labour and social and labour relations of the Federation of trade unions of Ukraine*, No 2, pp. 41-45 [in Russian].
3. *Kotler F.* (1990). *Osnovy marketinga [Fundamentals of Marketing]*. Moscow : Progress, p. 736 [in Russian].

#### Анотація.

*Ковтунов О.В., Лопатнюк Л.А., Кулана І.В.* Економічні аспекти поняття інноваційного потенціалу сільськогосподарських підприємств.

Вивчено теоретичні основи інноваційного потенціалу. На основі аналізу розглянуті різні підходи до трактування сутності та структури інноваційного потенціалу підприємств. Розглянуто використання інноваційного потенціалу не тільки з позиції наявності засобів виробництва, а й як можливості підприємства до здійснення інноваційної діяльності. Наукова новизна полягає у визначенні сутності та змісту поняття інноваційний потенціал сільськогосподарських підприємств. Практична значимість полягає у застосуванні різних підходів при визначенні інноваційного потенціалу сільськогосподарських підприємств.

**Ключові слова:** потенціал, інновації, інноваційний потенціал, структури інноваційного потенціалу, сільськогосподарські підприємства.

#### Abstract.

*Kovtunov O.V., Lopatnyuk L.A., Kulana I.V.* Economic aspects of the concept of innovative potential of agricultural enterprises.

Theoretical bases of innovative potential are studied. On the basis of the analysis, various approaches to the interpretation of the essence and structure of the innovative potential of enterprises are considered. The use of innovative potential is considered not only from the viewpoint of the availability of means of production, but also as an enterprise's ability to implement innovation activity. The scientific novelty consists in determining the essence and content of the concept of innovative potential of agricultural enterprises. The practical importance consists in the application of different approaches in determining the innovative potential of agricultural enterprises.

**Key words:** potential, innovations, innovative potential, structures of innovative potential, agricultural enterprises.

Стаття надійшла до редакції 05.03.2018 р.

#### Бібліографічний опис статті:

*Ковтунов О. В.* Экономические аспекты понятия инновационный потенциал сельскохозяйственных предприятий / *О.В. Ковтунов, Л.А. Лопатнюк, И.В. Кулана* // Актуальні проблеми інноваційної економіки. – 2018. – № 1. – С. 5-9.

*Kovtunov O.V., Lopatnyuk L.A., & Kulana I.V.* (2018). *Economic aspects of the concept of innovative potential of agricultural enterprises. Actual problems of innovative economy*, No 1, pp. 5-9.